

# TAHÁK PRO ARGUMENTACI

Nástroj pro analýzu argumentů a efektivnější argumentaci.

## Předpoklady kritického myšlení



Aby se člověk nad něčím kriticky zamyslel, musí být splněny tři předpoklady, zvažte je, než se do diskuse pustíte:

- **Čas** – musí na to mít dostatek času – pozor na urgentnost a časovou tíseň!
- **Motivace** – hledat pravdu (relevance) – pozor na ego a možné jiné zájmy!
- **Schopnost** – posoudit kvalitu tvrzení – pozor na neznalost!

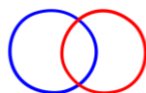
## Struktura argumentu



U složitějších argumentů stojí za to si jejich strukturu rozkreslit, pomůže vám to odhalit vztahy, logické chyby a skryté předpoklady. Argument se skládá z:

- **Předpoklad** – co musí být splněno, aby byl závěr platný, na čem tvrzení logicky stojí, často jsou uvedeny spojkami jako: *protože, když, až, kvůli, ...*
  - **Postačující** – jakmile je splněný jakýkoliv postačující předpoklad, může být závěr platný
  - **Nutný** – dokud nejsou naplněny všechny nutné předpoklady, závěr nemůže logicky platit
  - **Skrytý** – není explicitně vyřčen, ale je součástí struktury argumentu
- **Závěr** – pointa celého tvrzení, která stojí logicky na předpokladech, často uveden spojkami jako: *proto, tím pádem, takže, to vede k, výsledkem je ...*
  - Závěr argumentu můžete posílit, bude pak těžší ho vyvrátit a obráceně (například když slovo *všichni* nahradíte *většina*)
- **Argument** – skládá se vždy z minimálně dvou předpokladů a závěru
  - **Logicky platný** – pokud je v pořádku logická struktura argumentu, pravdivost předpokladů = pravdivost závěru ( $\neq$  skutečná platnost)

## Vennovy diagramy



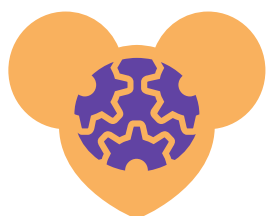
Argumenty, ve kterých se objevují slova jako: *nikdy, nikdo, vždy, všichni, někdy, někteří*; je vhodné si vizualizovat pomocí množin s jejich průniky. Umožní nám to odhalit chyby v logice argumentu a lépe pochopit souvislosti.

*Příklad: Všichni teroristé jsou muslimové.  $\neq$  Všichni muslimové jsou teroristé.*

## Pozor na backfire effect



- **Hledejte pravdu společně** – Vyhněte se konfliktu JÁ vs. TY => Snažte se udržet nastavení MY vs. PROBLÉM. Nepoučujte, nezesměšňujte, neútočte!
- **Ptejte se** – otázky vnáší do diskuse respekt, značí zájem (původ, důkazy)
- **Hledejte na argumentech druhých to dobré** – pomozte druhému jeho argument co nejvíce zpřesnit, pracujte s nejlepší verzí možného výkladu.
- **Buďte konkrétní** – bavte se na konkrétních příkladech a situacích
- **Platinové pravidlo** – jednejte s lidmi tak, jak potřebují/chtějí oni.



**KRITICKÉ  
MYŠLENÍ**

**Ing. Lukáš Hána**

lukas.hana@growjob.com

+420 777 759 378

[www.krimys.cz](http://www.krimys.cz) | [#krimys](https://twitter.com/krimys)